

# 久允工業股份有限公司

## 久允手工具產品暨包裝設計

### 計畫執行目標

經專案開發計畫，委託普羅設計，從品牌規劃建議至產品設計產出代表 Ethan 品牌的鋸弓。針對開發的新產品所達成之目標在不同綱要上分項說明：

1. 品牌規劃：就久允公司新的 Ethan 品牌給予分析及建議。
2. 產品功能：特為為專業市場所使用的重量級鋸弓。
3. 設計美學：以表現專業並且高負荷的產品形象為主，具有強烈的產品形象以為 Ethan 未來工具形象的指標。
4. 市場行銷：對準歐美為主銷售市場目標，放眼全球市場。
5. 產品包裝：與消費者達成整體品牌溝通語言。



### 新產品簡介

以久允公司旗下之 Ethan 品牌所量身打造之專業用重量級鋸弓

1. 產品定位：適用於專業特定人士使用之鋸弓，如水電或鉛管工，用於切割金屬之高張力手動工具。
2. 造型設計：以流暢之線條表達鋸弓之強烈個性，此外，造型必須兼顧重量與提供鋸片足夠的張力。

### 計畫創新重點

#### 1. 開發內容

久允公司生產之主力產品圓孔鋸及鋸片具良好之水準，並為大廠牌代工，已具有良好之製造及研發實力，其與普羅設計合作，希望能為旗下 Ethan 品牌，奠定良好之方向及優良產品的根基，為此開發案的

主要宗旨。

#### 2. 創新重點

產品設計上將專注於研發風格鮮明並為專業市場特色之產品，同時考量使用者習慣及使用環境之需求。除外觀的設計美學，在製程、組裝、結構上也需尋求新方法以突破目前產品的現況。

#### 3. 新產品競爭優勢

具流線簡潔造型之產品設計不同於市面上傳統一般的鋸弓，可為 Ethan 品牌奠定鮮明之品牌形象，而造型的特性，將把手部分另外組裝可提高量產之良率，並於同等級產品中具有較輕之重量。

#### 4. 應用範疇

此為專業使用之手工具，具有高張力負荷之特性，除為職業鉛管水電工所用，於美國市場，或為專業 DIY 使用者之工具。

### 公司研究發展能量及研究發展制度之效益說明

本計畫首次與普羅設計公司合作，突破以往的傳統品設計流程。以往總是直接針對產品設計目標及需求進行構思及開發，而本計畫不同於以往之流程，而先進行產品品牌之整理，在產品設計前先將產品品牌之特性做整理定義，再依據品牌個性進行產品設計構思，讓產品能充分展現其品牌特質，且更能突顯品牌之價值，也讓本公司在產品研發制度上有一新的思維，跳脫傳統的制度模式。這個計畫進行的過程讓公司累積了品牌經營的另一新的能量，讓產品設計更能貼近品牌精神，自有品牌之經營又跨進了一小步。

### 人才培訓及及運用效益

本計畫之產品外觀設計委由普羅公司進行，並由台灣創意設計中心輔導，普羅公司對產品設計之專業及細膩度令人讚許，同時也讓參與此計畫之設計人員學習到不同的設計模式。設計過程中，該公司提出數種構想與設計，讓參與人員逐一做檢討與挑選，挑選出最適當的設計款式，在檢討過程中，即有不同的設計構思與創意來源，讓本公司參與之研發人員學習到多元的設計手法及創意思維。

普羅公司對產品設計開發流程細節的堅持，也讓研發人員學習到設計過程細節控管之重要性，這些細節將影響到產品未來量產及上市後之可行性。本計畫完成後，未來將會有系列性之產品設計，延續本計畫之品牌整理及產品設計。藉由本計畫參與之過程與記錄，累積研發人員之經

驗，提升其設計能力，將有助於後續系列性之產品衍生運用及開發。

### ► 產學研各界之技術移轉及合作效益說明

公司長久以來，因研發人才招攬不易，因而藉由與研究、設計機構、學校合作，進行產品的持續創新與開發，同時也利用合作的進行培育內部研發人才。

本計畫除委由專業設計公司設計外，同時還有台灣創意設計公司之輔導，該公司除了從旁協助本計畫進行外，也安排了相關課程，讓公司除了產品設計外，還能接觸各種品牌行銷及設計等知識，有利於品牌及產品之推廣。

中小企業由於本身之資源較為匱乏，多利用產學合作可解決企業資源不足的問題，加速品研發速度，提升競爭力。且傳統產業有豐富之生產經驗，如再輔以產學研各界之理論，可縮短摸索、試驗的時程，對企業有相當大之助益。

### ► 新產品創造之技術效益及市場效益說明

新產品除了外觀設計外，本計畫還針對產品的包裝做整體的設計搭配，讓產品自品牌至包裝有一致性，提升產品的整體質感與附加價值。

本計畫所設計之產品為鋸弓手工具，外觀之設計已突破傳統刻板印象，以流線造型取代原有的方形框架，讓消費者有舒適、柔和的視覺效果，未來在市場上將有別於低價競爭之劣質產品。

### ► 計畫完成後對提升我國產業水準及競爭優勢說明

久允工業為鋸型工具研發製造及供應者，由於對手動與電動鋸型工具的熟知與經驗，新的設計將跳脫傳統市場上使用的方式，在功能、使用便利及安全性上與同類商品比較：均大幅度提高，再配合專業的設計團隊整理品牌之方向與定位，讓產品的設計細節與品牌特質有一制性，不僅有利於本公司自有品牌之行銷，更能建立產品設計與品牌行銷結合之有效模式，有助於台灣手工工具產業自有品牌之推廣，提升台灣品牌在國際市場之競爭力。

### ► 專案執行重要心得

設計的過程是有趣、天馬行空的，最後還是要驗證它必須是可行的。

與普羅設計合作的過程帶給我們很大的啟發，從開始的產品調查定位到後來的產品發想及設計，每一個過程都很認真的思考該如何呈現並達到最終結果。

首先一開始找幾位人員，這幾位人員包含平常有在使用鋸子的人員，以及平常一般沒有在使用鋸子的人員來做鋸弓切削測試，而鋸弓切削測試有 6 種以量產的型式，分別調查並記錄這 6 種鋸弓的外型以及切削之後的感覺，也調查鋸弓之價錢、切削後舒適度，將每項結果記錄起來，最後挑選出 2 支鋸弓，而這 2 支鋸弓之特點為外型好看，

且切削後有舒適感，符合一點點人體工學，再請普羅設計人員設計，以這 2 支鋸弓為出發點，產生靈感來設計，甚至有些設計是參考汽車之外表而設計的，外表感覺上就像是一台新車之鋸弓，一整個鋸弓看起來就是非常有創意感。

之後就開會討論，將普羅設計的 30 支以上之鋸弓挑選出 2 支，這 2 支鋸弓先以保麗龍作出模型出來，看到這保麗龍模型就感覺很不賴，不僅整體感有流線感，而且整個外觀都超越之前所開發設計的鋸弓，因此目前以此 2 支鋸弓之外型為主，開始設計內部之構造，須達到需求之條件，包含微調動作、開、關便利以及省力要素。有設計出 2 種不錯的架構，但是經過討論之後選出 1 種，目前就以此架構持續修改設計中。此次與普羅設計合作，不僅讓我們大開眼界他們參考其他流線之成品，設計出流線型的鋸弓，雖然需要很多的靈感，但這確實是我們值得學習及改進的地方。

